

Wir sind ein familiengeführtes Unternehmen der Elektroindustrie und gehören zu den innovativsten Mittelständlern Deutschlands. Wir sind der Spezialist für die Entwicklung, Herstellung und den Vertrieb von Produkten und Systemen für die effiziente, dezentrale Warmwasserversorgung und sind einer der führenden deutschen Hersteller von E-Durchlauferhitzern. Wir leben Verantwortung und machen intelligente und energieeffiziente, dezentrale Warmwasserversorgung zum weltweiten Standard. Wir setzen uns dafür ein, die Warmwasserversorgung von der Heizung zu trennen -für eine Zukunft ohne fossile Brennstoffe. Wir suchen Vordenker und Vorbilder für Effizienz. Wir suchen einen kompetenten Vertriebspezialisten, der bestenfalls Kenntnisse von der Elektro-/ Sanitärbranche hat. Sie unterstützen unsere Kunden bei der Transformation in Richtung Klimaneutralität. Sie geben Impulse beim Neubau und bei der Sanierung von Gebäuden, wenn es um wasser- und energiesparende Lösungen geht. Sie begleiten unsere Kunden aktiv auf dem Weg der Umstellung auf eine nachhaltige Warmwasserversorgung. Haben Sie Freude am Kontakt mit Kunden und Lust auf aktiven internationalen Vertrieb vor Ort beim Kunden?

Sales Manager im internationalen Außendienst Nord-/West-/Südeuropa (m/w/d)

Diese Aufgaben erwarten Sie

- > Positionierung unserer Produkte und Services bei internationalen Investoren, Bauträgern, Architekten, Planern sowie Sanitär- und Elektrofachbetrieben
- > Selbstständige Identifizierung und Gewinnung von Neukunden, Projekten und Aufträgen
- > Führung abschlussorientierter Verkaufsgespräche, sichergestellt durch technisches Produkt Know-how und lösungsorientierter Produkt- sowie aktiver Ausschreibungsempfehlungen
- > Beratung, Schulung, Besuch und Weiterentwicklung der regionalen Vertriebspartner im Ausland
- > Identifizierung, Akquirierung und Qualifizierung von neuen internationalen Vertriebspartnern
- > Teilnahme an Messen und Netzwerkveranstaltungen sowie Durchführung von Schulungen, Verkaufsevents, Hausmessen und Workshops
- > Markt- und Wettbewerbsanalysen
- > Enge Zusammenarbeit mit den Außen- und Innendienstkollegen sowie unseren (externen) regionalen Vertriebspartnern

Das bringen Sie mit

- > Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische oder technische Berufsausbildung bzw. eine vergleichbare Qualifikation
- > Idealerweise Grundkenntnisse in der Sanitär- und Elektrotechnikbranche sowie im Bereich Sanitär- und



ANSPRECHPARTNER:

Melanie Bielenberg

KONTAKTDATEN:

Telefon 04131-8901-234

ANSCHRIFT:

CLAGE GmbH
Pirolweg 4
21337 Lüneburg

Gebäudetechnik

- > Idealerweise Berufserfahrung im internationalen Vertrieb und im Objektgeschäft
- > Freude am Kundenkontakt und ein hohes Maß an Kundenorientierung (für den Kunden sind Sie Berater und Problemlöser)
- > Hohe Reisebereitschaft im europäischen Ausland
- > Kommunikationsstärke, souveränes Auftreten und Überzeugungskraft
- > Selbstständige, strukturierte und ergebnisorientierte Arbeitsweise
- > Englisch fließend in Wort und Schrift sowie idealerweise weitere Sprachkenntnisse wie z.B. Spanisch, Portugiesisch, Italienisch oder Niederländisch
- > ?Sicherer Umgang mit MS Office-Anwendungen sowie Erfahrung mit CRM-Systemen unserer (externen) regionalen Vertriebspartnern

Das bieten wir Ihnen

- > Sicherer Arbeitsplatz in einem innovativen und stetig wachsenden, modernen familiengeführten Unternehmen
- > Zukunftsfähiges Produktsortiment mit großem Potenzial
- > Inspirierende Arbeitsatmosphäre in einem dynamischen, internationalen Team
- > Attraktive persönliche und fachliche Entwicklungsmöglichkeiten für Ihre individuellen Ziele
- > Kurze Kommunikationswege, flache Hierarchien sowie kollegiales und agiles Arbeitsumfeld
- > Flexible Arbeitszeiten
- > Gut ausgestattetes Dienstfahrzeug zur privaten Nutzung (gerne auch ein modernes E-Fahrzeug)
- > Modernste technische Ausstattung wie iPhone und iPad
- > Vor Ort in Lüneburg: Clageteria mit frischer Küche, Fitnessangebot, betriebliches Gesundheitsmanagement, Mitarbeitererevents

Informationen über unseren Datenschutz im Hinblick auf Bewerbungen finden Sie im Dokument »Datenschutzhinweise für Bewerber« (<https://www.clage.com/de/datenschutzhinweise-fuer-bewerber>).